

Key account manager

VSI Group ønsker for alvor at kickstarte vores salgsafdeling og søger derfor vores første medarbejder til afdelingen.

Jobbet vil derfor starte med at være et job hvor du skal hjælpe med at forme afdelingen, sætter systemer og værktøjer op og gøre klar til at udvide med flere medarbejdere.

Det er derfor vigtigt for os, at vi finder en person til jobbet der har potentiale til en stilling som salgschef, når vi sammen har fået bygget afdelingen op.

Vi søger derfor en med ben i næsen, som har gå-på mod og kan arbejde selvstændigt. Det er vigtigt du har erfaring fra branchen, da vi ikke ønsker nogen former for pistolsalg eller opsøgende salg. Du kommer til at arbejde tæt sammen med vores marketingafdeling og lave inbound lead generering således du får varme leads at arbejde med og ikke kolde leads.

Du skal kunne strukturere afdelingen med korrekte systemer som CRM og pipeline systemer, arbejdsflow for effektivt salg, samt du skal arbejde med produktpakker, tilbud og meget mere.

VSI Group tilbyder et spændene arbejdsmiljø i Thailand, næmere betegnet Chiang Mai i nordthailand. Her byder vi på et moderne kontor, hvor fra vi hjælper store som små kunder verden over. Som medarbejder hos VSI Group bliver du udfordret professionelt, du får plads til at vokse med dine opgaver og er samtidig en del af en sjov og spændende multinational arbejdskultur der også byder på sjove events og mange andre ting.

DET KRÆVER VI AF DIG:

- Du har erfaring med salg fra tidligere IT virksomhed, meget gerne et webbureau.
- Du er en kompetent og teknisk sælger
- Du er struktureret
- Du er selvstændigt arbejdene.
- Du har kompetencerne til at styre en hel afdeling

DET TILBYDER VI DIG:

- Arbejdstilladelse og visum
- En flytbillet tur/retur til Danmark årligt
- Arbejdsstation med bærbar, headset m.m.

- Et moderne kontormiljø
- Sjove events
- Løn: 40.000 baht i grundløn og performance baseret bonus

SÅDAN ANSØGER DU:

Send din ansøgning til mikkel@vsi-group.dk